



## **COMMUNIQUÉ DE PRESSE**

*Pour diffusion immédiate*

---

# **FORTE CROISSANCE DES RÉSULTATS**

---

Montréal, le 28 novembre 2008 – Logibec Groupe Informatique Itée (TSX : LGI) annonce aujourd'hui les résultats de l'exercice et du trimestre terminés le 30 septembre 2008. Tous les montants sont exprimés en dollars canadiens.

### **FAITS SAILLANTS DE L'EXERCICE 2008**

- Produits en hausse de 49 % pour l'exercice 2008, pour se chiffrer à 67,6 millions \$ par rapport à 45,3 millions \$ pour l'exercice précédent.
- Produits de source américaine en hausse de 191 % à 34,5 millions \$, par rapport à 11,8 millions \$ pour l'exercice précédent.
- Produits récurrents de l'exercice en hausse de 57 % pour se chiffrer à 57,7 millions \$ ou 85 % des produits totaux.
- Bénéfice d'exploitation de l'exercice en hausse de 25 % à 23,1 millions \$ comparativement à 18,4 millions \$ pour l'exercice précédent.
- Bénéfice net de l'exercice de 7,7 millions \$, soit 0,80 \$ par action (0,79 \$ sur une base diluée) comparativement à un bénéfice net de 7,5 millions \$, soit 0,85 \$ par action (0,84 \$ sur une base diluée) pour l'exercice précédent.
- Résultats de l'exercice conformes aux attentes de la direction découlant de l'intégration réussie des activités de Achieve et de QuickCare.
- Remboursement par anticipation de 8,0 millions \$ US des billets à ordre émis pour l'acquisition de Achieve.

### **FAITS SAILLANTS DU QUATRIÈME TRIMESTRE DE 2008**

- Produits en hausse de 51 % pour le quatrième trimestre terminé le 30 septembre 2008, pour se chiffrer à 17,4 millions \$ par rapport à 11,6 millions \$ pour la même période de l'exercice précédent.
- Produits récurrents du trimestre en hausse de 63 % pour se chiffrer à 15,8 millions \$ ou 90 % des produits totaux.
- Bénéfice d'exploitation du trimestre en hausse de 28 % à 6,1 millions \$ comparativement à 4,7 millions \$ pour la même période de l'exercice précédent.
- Bénéfice net du trimestre de 2,4 millions \$, soit 0,24 \$ par action (0,24 \$ sur une base diluée) comparativement à un bénéfice net de 1,7 million \$, soit 0,19 \$ par action (0,19 \$ sur une base diluée) pour la même période de l'exercice précédent.

## RÉSULTATS D'EXPLOITATION DE L'EXERCICE 2008

### PRODUITS

En 2008, les produits de la Société ont atteint un nouveau sommet, soit 67,6 millions \$ par rapport à 45,3 millions \$ en 2007, représentant une hausse de 22,3 millions \$ ou 49 %. Cette augmentation importante découle du fait que les produits de source américaine ont connu une augmentation de 22,7 millions \$, ayant presque triplé de 2007 à 2008 à la suite des acquisitions des actifs de Achieve et de QuickCare.

Les produits de source américaine pour l'exercice 2008 représentent 51 % des produits consolidés comparativement à 26 % des produits consolidés pour l'exercice précédent. Cette croissance importante de la proportion des produits de source américaine provient de l'augmentation des produits aux États-Unis telle que décrite précédemment.

Conformément à la stratégie de diversification géographique de la Société, les acquisitions de Achieve et de QuickCare renforcent notre présence américaine et soutiendront la croissance de la Société.

À la suite des acquisitions de Achieve et QuickCare, MDI Achieve, la filiale américaine de Logibec, est devenue un chef de file comme fournisseur de progiciels dans le secteur américain des soins aux personnes âgées avec plus de 7 000 établissements et résidences desservis. La Société se concentre présentement sur l'intégration des activités commerciales et des actifs acquis au cours de l'exercice. Elle privilégie l'amélioration de la qualité du support à la clientèle et le respect des engagements pris avec la clientèle acquise par les anciennes équipes de direction. La Société se concentre aussi sur l'évolution des différents progiciels acquis vers une solution de plus en plus complète et intégrée en réponse aux besoins de sa clientèle.

### Produits et produits récurrents<sup>1</sup>

<i>en milliers de dollars</i>	2008	2007	Variation
<b>Produits</b>			
Canada	33 145	33 407	-1%
États-Unis	34 504	11 846	191%
<b>Produits consolidés</b>	<b>67 649</b>	45 253	49%
<b>Produits récurrents</b>			
Canada	26 999	25 538	6%
États-Unis	30 710	11 220	174%
<b>Produits consolidés</b>	<b>57 709</b>	36 758	57%

<sup>1</sup> En vertu de sa convention comptable sur la constatation des produits, la direction considère que les produits générés par des droits d'utilisation, des services de support et de maintenance, des frais d'hébergement, des frais de traitement ainsi que par des licences perpétuelles et des services professionnels d'implantation constatés sur la durée des ententes sous-jacentes constituent des produits récurrents. Par conséquent, tous les autres produits sont considérés non récurrents.

### Produits de source canadienne

Les produits du secteur canadien s'établissent à 33,1 millions \$ et correspondent à une diminution de moins de 1 % par rapport à l'exercice précédent. Les produits du secteur canadien de l'exercice précédent ont été caractérisés par d'importants travaux spéciaux non récurrents réalisés dans le cadre de l'application des mesures d'équité salariale décrétées par le gouvernement du Québec. Les produits récurrents du secteur canadien ont connu une augmentation de 6 %, soit une augmentation de 1,5 million \$, découlant principalement de nouveaux contrats ayant entré en vigueur au cours de l'exercice, notamment pour nos familles de progiciels eClinibase, Espresso, Med-Écho Plus et pour nos solutions d'intelligence d'affaires. La direction est satisfaite des produits du secteur canadien

affichés en 2008 compte tenu qu'une forte proportion des produits non récurrents de 2007 liés au traitement de l'équité salariale a été remplacée par une importante augmentation des produits récurrents en 2008.

Les produits canadiens non récurrents ont connu une diminution de 1,7 million \$. Cette diminution est expliquée en grande partie par les travaux spéciaux réalisés en 2007 liés au traitement de l'équité salariale.

Au 30 septembre 2008, le secteur canadien avait des produits reportés à court terme au montant de 13,2 millions \$ et de 4,3 millions \$ à long terme. Ces produits, ainsi que les coûts afférents, seront constatés sur la durée des ententes sous-jacentes, soit en moyenne trois ans.

### **Produits de source américaine**

Pour l'exercice 2008, la croissance de 22,7 millions \$, ou 191 %, des produits du secteur américain s'explique principalement par l'ajout des activités commerciales acquises de Achieve et de QuickCare le 19 novembre 2007 et le 1<sup>er</sup> janvier 2008 respectivement. La croissance des produits du secteur américain provient d'une hausse de 19,5 millions \$ des produits récurrents, témoignant de l'importance des produits récurrents dans le modèle d'entreprise mis en œuvre aux États-Unis.

Au 30 septembre 2008, le secteur américain avait des produits reportés de 4,7 millions \$ à court terme et de 2,8 millions \$ à long terme. Ces produits, ainsi que les coûts afférents, seront constatés sur la durée des ententes sous-jacentes qui est en moyenne de cinq ans.

### **CHARGES D'EXPLOITATION**

Les charges d'exploitation, composées du coût des services et des frais de vente et d'administration, sont en hausse de 66 % et représentent 66 % des produits pour l'exercice 2008 par rapport à 59 % pour l'exercice 2007. Cette hausse importante provient de l'ajout des activités acquises au cours de la dernière année, soit celles de Achieve et de QuickCare. L'explication plus détaillée de l'augmentation des composantes des charges d'exploitation est fournie ci-dessous.

Il est à noter que les charges d'exploitation américaines de 2008 incluent des charges non récurrentes au montant de 0,9 million \$. De ce montant, 0,7 million \$ correspond aux économies annuelles réalisées à la suite de décisions prises et implantées par la direction afin de réduire les charges d'exploitation. Il s'agit notamment de l'optimisation des effectifs à travers nos cinq bureaux américains, la réduction de la dépendance des activités acquises sur des produits et services offerts par des tiers et la réduction de l'espace bureau. Le solde de ce montant de 0,9 million \$ correspond à des services professionnels engagés dans le cadre de l'analyse de deux opportunités d'acquisition que la direction a décidé d'abandonner. De plus, la direction a pris certaines décisions au cours de l'exercice et a mis fin à certaines ententes de produits et services avec des tierces parties qui procureront des économies additionnelles au niveau des charges d'exploitation de la Société en 2009.

Coût des services et marge brute. Le coût des services a augmenté de 12,0 millions \$, soit 65 %, et représente 45 % des produits, alors que ce poste représentait 41 % des produits en 2007. La marge brute pour l'exercice 2008 a augmenté de 39 % pour atteindre 37,2 millions \$ comparativement à 26,8 millions \$ pour l'exercice précédent. Une analyse du coût des services et de la marge brute est présentée dans le tableau suivant :

## Coût des services et marge brute

<i>en milliers de dollars</i>	2008	2007	Variation
<b>Coût des services</b>			
Canada	12 881	13 502	-5%
États-Unis	17 578	4 962	254%
<b>Coût des services consolidé</b>	<b>30 459</b>	<b>18 464</b>	<b>65%</b>
<b>Marge brute</b>			
Canada	20 264	19 905	2%
	61%	60%	
États-Unis	16 926	6 884	146%
	49%	58%	
<b>Marge brute consolidée</b>	<b>37 190</b>	<b>26 789</b>	<b>39%</b>
	55%	59%	

Le coût des services pour le secteur canadien est passé de 13,5 millions \$ en 2007 à 12,9 millions \$ en 2008. Cette diminution provient principalement d'une diminution de revente de produits de tierces parties, notamment des équipements informatiques et des logiciels d'opération ainsi que d'une diminution des coûts constatés de services professionnels. Compte tenu des faibles marges générées par la revente de produits de tierces parties, cette diminution a eu pour effet d'améliorer la marge brute et le ratio de la marge brute en fonction des produits. Ce ratio pour le secteur canadien s'établit à 61 % en 2008 comparativement à 60 % en 2007.

Aux États-Unis, l'augmentation importante du coût des services de 254 % en 2008 est attribuable à la contribution des activités acquises depuis le début de l'exercice mentionnées précédemment. La marge brute américaine représente 49 % des produits de source américaine en 2008 comparativement à 58 % des produits pour la même période l'an dernier. Cette diminution de la marge brute en pourcentage des produits a été accentuée par les charges non récurrentes décrites ci-dessus.

Frais de vente et d'administration. Les frais de vente et d'administration pour l'exercice 2008 ont augmenté de 5,7 millions \$ pour atteindre 14,1 millions \$ comparativement à 8,4 millions \$ pour l'exercice 2007. Les frais de vente et d'administration s'établissent à 21 % des produits pour l'exercice 2008 par rapport à 18 % en 2007.

## Frais de vente et d'administration

<i>en milliers de dollars</i>	2008	2007	Variation
<b>Frais de vente et d'administration</b>			
Canada	5 793	4 993	16%
États-Unis	8 312	3 379	146%
<b>Frais de vente et d'administration consolidés</b>	<b>14 105</b>	<b>8 372</b>	<b>68%</b>
<b>Frais de vente et d'administration en pourcentage des produits correspondants</b>			
Canada	17%	15%	
États-Unis	24%	29%	
<b>Consolidés</b>	<b>21%</b>	<b>18%</b>	

Au Canada, l'augmentation des frais de vente et d'administration de 0,8 million \$ pour l'exercice 2008 s'explique principalement par une augmentation de provisions pour services professionnels ainsi que par le versement de primes de rendement exceptionnel.

Aux États-Unis, l'augmentation des frais de vente et d'administration s'explique par l'ajout des activités de Achieve et de QuickCare. Cependant, il est à noter que les frais de vente et d'administration aux États-Unis représentaient 29 % des produits en 2007 et représentent 24 % des produits en 2008. La direction estime que le niveau actuel des frais de vente et d'administration aux États-Unis est normalisé et demeurera supérieur au niveau de ces frais au Canada en pourcentage des produits de source canadienne compte tenu de la rémunération sur une base de commission aux vendeurs et des autres frais plus élevés de ventes et de marketing dans le marché américain.

## **BÉNÉFICES D'EXPLOITATION**

Le bénéfice d'exploitation avant amortissement, perte sur cession d'immobilisations, revenus sur les placements temporaires, frais financiers et impôts s'établit à 23,1 millions \$ pour l'exercice 2008, en hausse de 25 % par rapport à l'exercice précédent et représente une marge de 34 % des produits. Cette marge se chiffrait à 41 % en 2007. Tel que mentionné précédemment, la direction estime que cette marge s'améliorera au cours des prochains trimestres lors de la réalisation d'économies de coûts dans les opérations américaines.

## **AMORTISSEMENT DES IMMOBILISATIONS, DES ACTIFS INCORPORELS ET DES AUTRES ACTIFS À LONG TERME**

L'amortissement des immobilisations, des actifs incorporels et des autres actifs à long terme pour l'exercice terminé le 30 septembre 2008 s'est élevé à 10,7 millions \$, soit une augmentation de 69 % par rapport à 6,3 millions \$ pour l'exercice 2007.

L'amortissement des immobilisations est comparable au montant enregistré en 2007.

L'amortissement des actifs incorporels et des autres actifs à long terme est en hausse de 3,8 millions \$ ou 72 % à la suite de l'ajout des actifs incorporels acquis de Achieve et QuickCare, notamment leurs technologies et leurs clientèles. L'amortissement des actifs incorporels canadiens et des autres actifs canadiens à long terme a augmenté de 0,1 million \$ en 2008. Cette augmentation est principalement liée à un amortissement accru de la technologie développée.

## **FRAIS FINANCIERS**

Les frais financiers ont augmenté de 1,4 million \$ et sont principalement constitués de frais d'intérêts sur les prêts à terme rotatifs décroissants, des frais d'attente pour la partie inutilisée de ces facilités de crédit et de frais d'intérêt sur les billets à ordre émis dans le cadre des acquisitions des actifs de Achieve et de QuickCare. La Société a pu rembourser une portion importante de sa dette à long terme au cours de l'exercice et anticipe rembourser un montant additionnel important au cours du prochain exercice. La direction prévoit donc que les frais d'intérêts seront plus faibles en 2009.

## **IMPÔTS**

La Société a provisionné 26 % de son bénéfice avant impôts à titre de charge d'impôts pour l'exercice 2008, soit 2,7 millions \$, comparativement à une provision de 34,6 % pour l'exercice antérieur. La diminution du pourcentage provisionné est attribuable à une baisse des taux d'imposition au Canada et après ainsi qu'à l'écart du taux d'imposition américain.

## **BÉNÉFICE NET**

Le bénéfice net pour l'exercice terminé le 30 septembre 2008 a augmenté de 3 % et s'établit à 7,7 millions \$ ou 0,80 \$ par action (0,79 \$ sur une base diluée), comparativement à 7,5 millions \$ ou 0,85 \$ par action (0,84 \$ sur une base diluée) pour l'exercice 2007.

## SITUATION DE TRÉSORERIE ET SOURCES DE FINANCEMENT

### ACTIVITÉS D'EXPLOITATION

Pour l'exercice terminé le 30 septembre 2008, les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation se sont établis à 16,2 millions \$ comparativement à 12,3 millions \$ pour l'exercice 2007. Cette augmentation de 3,9 millions \$ s'explique principalement par la croissance de 4,7 millions \$ du bénéfice d'exploitation, consécutive de la croissance du chiffre d'affaires, notamment par acquisitions, et du contrôle des coûts d'exploitation.

### ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT

Les activités d'investissement principales de la Société ont été les acquisitions des actifs et des activités commerciales de Achieve et QuickCare, l'acquisition d'immobilisations et les dépenses capitalisées à titre de frais de développement de la technologie.

Le 19 novembre 2007, la Société a acquis les actifs et activités commerciales de Achieve pour une contrepartie en espèces de 19,7 millions \$ et trois billets à ordre totalisant 13,1 millions \$. Au 30 septembre 2008, un unique billet de 5,2 millions \$ US restait impayé, venant à échéance le 30 juin 2010. Dans le cadre de cette acquisition, la Société a encouru des frais d'acquisition de 291 000 \$ US.

Les actifs et activités commerciales de QuickCare ont été acquises le 1<sup>er</sup> janvier 2008 pour une contrepartie en espèces de 19,4 millions \$ et un billet à ordre de 2,2 millions \$ venant à échéance le 31 mars 2009. La Société a encouru des frais d'acquisition de 165 000 \$ relatifs à cette acquisition.

La Société a investi 1,7 million \$ en immobilisations au cours de l'exercice 2008 comparativement à un investissement de 0,7 million \$ en 2007. L'investissement de 2008 se compose d'un investissement de 0,4 million \$ pour le secteur canadien et de 1,3 million \$ pour le secteur américain. Aux États-Unis, l'investissement s'est surtout fait au centre d'hébergement de la Société à St-Louis afin de préparer la migration de nos progiciels jusque-là hébergés par des tierces parties.

De plus, Logibec a investi 4,1 millions \$ en actifs incorporels, dont 3,5 millions \$ sont représentés par des dépenses capitalisées à titre de frais de développement de la technologie. La Société maintient sa politique de capitalisation des frais de développement de la technologie, en capitalisant les frais de développement associés aux progiciels ayant les meilleurs potentiels de générer des produits futurs, tant au Canada qu'aux États-Unis.

### ACTIVITÉS DE FINANCEMENT

Au cours de l'exercice, la Société a emprunté un total de 63,7 millions \$ et remboursé 42,7 millions \$ sur ses nouvelles facilités de crédit canadiennes garanties de 40,0 millions \$. La Société a remboursé deux billets à ordre liés à l'acquisition de Achieve totalisant 8,0 millions \$ US. La Société a également remboursé 6,5 millions \$ US liés à une facilité de crédit américaine qui n'a pas été renouvelée.

En vertu d'un plan de rachat d'actions dans le cours normal des activités, la Société a racheté 360 800 actions pour une contrepartie en espèces de 6,8 millions \$, dont 3,5 millions \$ restaient à payer au 30 septembre 2008.

Le 11 décembre 2007, la Société a émis, dans le cadre d'un placement privé, 1 204 700 actions ordinaires pour une contrepartie en espèces de 23,5 millions \$ (22,9 millions \$ nets des frais d'émission et des impôts afférents). Ce placement a été fait dans le contexte où la Société complétait deux acquisitions de taille importante et la direction voulait maintenir un ratio d'endettement net total sur la capitalisation totale nettement inférieur à 3,00 : 1.

En date du 30 septembre 2008, la Société avait de la trésorerie de 3,2 millions \$. Des 35,6 millions \$ disponibles en vertu des facilités de crédit canadiennes au 30 septembre 2008, 21,0 millions \$ étaient utilisés et 0,4 million \$ était utilisé sous forme de lettres de garantie.

La direction estime être en mesure de poursuivre sa croissance tout en respectant l'ensemble de ses obligations par rapport à ses facilités de crédit. La trésorerie de la Société et sa capacité à générer des flux de trésorerie de ses activités d'exploitation autant au Canada qu'aux États-Unis procurent à Logibec les liquidités nécessaires pour intégrer l'intégration des acquisitions récentes de Achieve et de QuickCare.

## RÉSULTATS D'EXPLOITATION DU QUATRIÈME TRIMESTRE

### PRODUITS

Au quatrième trimestre de 2008, les produits de la Société ont atteint 17,4 millions \$ par rapport à 11,6 millions \$ en 2007, représentant une hausse de 5,8 millions \$, soit 51 %. Les produits de source canadienne représentaient 45 % des produits totaux au quatrième trimestre et les produits de source américaine représentaient 55 %. Au quatrième trimestre de 2007, cette répartition était plutôt de 70 % pour le Canada et 30 % pour les États-Unis.

### Produits et produits récurrents

<i>en milliers de dollars</i>	<b>T4 2008</b>	<b>T4 2007</b>	<b>Variation</b>
<b>Produits</b>			
Canada	<b>7 823</b>	8 076	-3%
États-Unis	<b>9 592</b>	3 492	175%
<b>Produits consolidés</b>	<b>17 415</b>	11 569	51%
<b>Produits récurrents</b>			
Canada	<b>6 943</b>	6 479	7%
États-Unis	<b>8 812</b>	3 212	174%
<b>Produits consolidés</b>	<b>15 755</b>	9 691	63%

Les produits totaux de source canadienne ont diminué de 3 %, soit de près de 0,3 million \$. Cependant, les produits récurrents de source canadienne ont augmenté de 7 % au quatrième trimestre, soit de 0,5 million \$, découlant principalement de nouveaux contrats ayant entré en vigueur au cours de l'exercice 2008, notamment pour nos familles de progiciels eClinibase, Espresso, Med-Écho Plus et pour nos solutions d'intelligence d'affaires. La diminution des produits totaux est donc attribuable à une diminution des produits non récurrents de source canadienne. Ceux-ci ont diminué de 45 % au quatrième trimestre, soit de 0,7 million \$, principalement en raison d'un moins grand volume de ventes d'équipement et de logiciels d'opération de tierces parties.

Les produits de source américaine ont bondi de 175 % au quatrième trimestre de 2008 par rapport au même trimestre de 2007, atteignant 9,6 millions \$, en hausse de 6,1 millions \$. Les transactions d'acquisition de Achieve et QuickCare ont clôturé en cours d'exercice. Le quatrième trimestre de 2007 n'incluait donc aucun revenu de ces entités et par conséquent, l'augmentation des produits au quatrième trimestre de 2008 est notable. La proportion des produits récurrents de source américaine est forte, soit 92 % des produits totaux. Il va donc de soi que ces produits sont également à la hausse de façon notable, soit de 174 %.

### BÉNÉFICES D'EXPLOITATION

Le bénéfice d'exploitation avant amortissement, perte sur cession d'immobilisations, revenus sur les placements temporaires, frais financiers et impôts s'établit à 6,1 millions \$ pour le quatrième trimestre de 2008, en hausse de 28 % par rapport à l'exercice précédent et représente une marge de 35 % des produits. Cette marge se chiffrait à 41 % en 2007. Les éléments qui ont contribué à cette augmentation pour le quatrième trimestre de 2008 sont (i) des provisions pour services professionnels et primes de rendement exceptionnel au Canada et (ii) les charges d'exploitation des activités commerciales acquises de Achieve et de QuickCare. Il est à noter qu'à la suite des acquisitions de Achieve et de QuickCare, la marge du bénéfice d'exploitation est passée de 33 % au deuxième trimestre à 35 % aux troisième et quatrième trimestres. La direction estime qu'une amélioration de cette marge sera notée en 2009.

## AMORTISSEMENT, FRAIS FINANCIERS ET IMPÔTS

L'amortissement des immobilisations, des actifs incorporels et des autres actifs à long terme pour le trimestre terminé le 30 septembre 2008 s'est élevé à 2,9 millions \$, soit une augmentation de 71 % par rapport à 1,6 million \$ pour le même trimestre en 2007. Cette augmentation est attribuable aux acquisitions de Achieve et de QuickCare.

Les frais financiers de 0,3 million \$ sont comparables à l'an passé et sont principalement constitués de frais d'intérêts sur les prêts à terme rotatifs décroissants, des frais d'attente pour la partie inutilisée de ces facilités de crédit et des frais d'intérêts sur les billets à ordre dans le cadre des acquisitions des actifs de Achieve et de QuickCare. Il est à noter qu'à la suite de remboursements de l'ordre de 17,0 millions \$ effectués sur ses facilités de crédit au troisième trimestre, les frais financiers ont diminué au quatrième trimestre comparativement aux trois trimestres précédents. Au cours de ces trois trimestres, les frais financiers se chiffraient à 0,6 million \$.

La Société a provisionné 18 % de son bénéfice avant impôts à titre de charge d'impôts pour le quatrième trimestre de 2008, soit 0,5 million \$, comparativement à une provision de 41 % pour le trimestre correspondant de l'exercice antérieur. La diminution du pourcentage provisionné est attribuable à une baisse des taux d'imposition au Canada en 2008 et après ainsi qu'à l'écart du taux d'imposition américain.

## À PROPOS DE LOGIBEC

**Logibec** figure parmi les entreprises nord américaines en forte croissance se spécialisant dans le développement, la commercialisation, l'implantation et le support de systèmes d'information dédiés au secteur de la santé et des services sociaux. En 2008, Logibec a poursuivi l'expansion de ses activités américaines en faisant l'acquisition des actifs de Achieve Healthcare Technologies (Achieve) et de QuickCare Software Services (QuickCare) pour y devenir un leader avec une clientèle représentant plus de 7 000 établissements et résidences pour personnes âgées. Ses activités américaines sont désormais regroupées sous le nom de MDI Achieve. Logibec compte sur une équipe expérimentée d'environ 420 professionnels. La Société, dont le siège social est situé à Montréal, possède aussi des bureaux à Québec et à Edmonton ainsi qu'à St-Louis, Minneapolis, Dallas, Tampa et Smithfield, Virginie.

- 30 -

Personnes à rejoindre :

### LOGIBEC GROUPE INFORMATIQUE LTÉE

Claude Roy  
Président et chef de la direction  
Téléphone : 514 766-0134

Marc P. Brunet  
Chef de la direction financière  
Téléphone : 514 762-3833

Le présent communiqué comporte des énoncés de nature prospective reflétant les objectifs, estimations et attentes de Logibec Groupe Informatique Ltée. De tels énoncés peuvent être signalés par l'emploi de verbes tels que « croire », « prévoir », « estimer », « s'attendre » ainsi que l'emploi du futur ou du conditionnel. Par leur nature même, de tels énoncés comportent des risques et des incertitudes. La réalité peut donc différer significativement des prévisions ou des attentes de la Société.

## ÉTATS CONSOLIDÉS DES RÉSULTATS pour les périodes terminées les 30 septembre

en milliers de dollars canadiens,  
sauf les données par action

	<b>2008</b>	2007	<b>2008</b>	2007
	<b>trimestre</b>	trimestre	<b>exercice</b>	exercice
	<b>(non vérifié)</b>	(non vérifié)	<b>(non vérifié)</b>	(vérifié)
	<b>\$</b>	\$	<b>\$</b>	\$
<b>Produits</b>	<b>17 415</b>	11 569	<b>67 649</b>	45 253
Charges d'exploitation				
Coût des services	<b>7 634</b>	4 745	<b>30 459</b>	18 464
Frais de vente et d'administration	<b>3 725</b>	2 107	<b>14 105</b>	8 372
	<b>11 359</b>	6 852	<b>44 564</b>	26 836
Bénéfice avant les éléments suivants	<b>6 056</b>	4 717	<b>23 085</b>	18 417
Amortissement des immobilisations	<b>451</b>	275	<b>1 628</b>	1 066
Amortissement des actifs incorporels et autres actifs à long terme	<b>2 462</b>	1 351	<b>9 036</b>	5 256
(Gain) / perte à la cession d'immobilisations	<b>(3)</b>	9	<b>15</b>	135
Revenus sur les placements temporaires	<b>(15)</b>	(71)	<b>(70)</b>	(166)
Frais financiers	<b>247</b>	283	<b>2 076</b>	645
Bénéfice avant impôts sur les bénéfices	<b>2 914</b>	2 870	<b>10 400</b>	11 481
Impôts sur les bénéfices	<b>510</b>	1 174	<b>2 706</b>	3 976
<b>Bénéfice net</b>	<b>2 404</b>	1 696	<b>7 694</b>	7 505
<b>Bénéfice net par action</b>				
De base	<b>0,24</b>	0,19	<b>0,80</b>	0,85
Dilué	<b>0,24</b>	0,19	<b>0,79</b>	0,84
<b>Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation</b>				
De base	<b>9 834 749</b>	8 726 157	<b>9 643 983</b>	8 843 608
Dilué	<b>9 902 930</b>	8 803 297	<b>9 714 051</b>	8 913 483

## ÉTATS CONSOLIDÉS DU RÉSULTAT ÉTENDU pour les périodes terminées les 30 septembre

<i>en milliers de dollars canadiens</i>	2008	2007	2008	2007
	trimestre (non vérifié)	trimestre (non vérifié)	exercice (non vérifié)	exercice (vérifié)
	\$	\$	\$	\$
<b>Bénéfice net</b>	<b>2 404</b>	1 696	<b>7 694</b>	7 505
Gains (pertes) non réalisés découlant de la conversion des états financiers des filiales étrangères autonomes	<b>3 502</b>	(1 778)	<b>5 422</b>	(3 178)
<b>Résultat étendu</b>	<b>5 906</b>	(82)	<b>13 116</b>	4 327

## ÉTATS CONSOLIDÉS DU CUMUL DES AUTRES ÉLÉMENTS DU RÉSULTAT ÉTENDU pour les périodes terminées les 30 septembre

<i>en milliers de dollars canadiens</i>	2008	2007	2008	2007
	trimestre (non vérifié)	trimestre (non vérifié)	exercice (non vérifié)	exercice (vérifié)
	\$	\$	\$	\$
<b>Solde au début</b>	<b>(4 580)</b>	(4 722)	<b>(6 500)</b>	(3 322)
Gains (pertes) non réalisés découlant de la conversion des états financiers des filiales étrangères autonomes	<b>3 502</b>	(1 778)	<b>5 422</b>	(3 178)
<b>Solde à la fin</b>	<b>(1 078)</b>	(6 500)	<b>(1 078)</b>	(6 500)

## ÉTATS CONSOLIDÉS DES BÉNÉFICES NON RÉPARTIS pour les périodes terminées les 30 septembre

<i>en milliers de dollars canadiens</i>	2008	2007	2008	2007
	trimestre (non vérifié)	trimestre (non vérifié)	exercice (non vérifié)	exercice (vérifié)
	\$	\$	\$	\$
<b>Bénéfices non répartis au début</b>	<b>19 138</b>	13 575	<b>15 269</b>	11 134
Bénéfice net	<b>2 404</b>	<b>1 696</b>	<b>7 694</b>	7 505
	<b>21 542</b>	15 271	<b>22 963</b>	18 639
Prime au rachat d'actions ordinaires	<b>(3 523)</b>	(2)	<b>(4 944)</b>	(3 370)
<b>Bénéfices non répartis à la fin</b>	<b>18 019</b>	15 269	<b>18 019</b>	15 269

## BILANS CONSOLIDÉS aux 30 septembre

en milliers de dollars canadiens

	2008 (non vérifié) \$	2007 (vérifié) \$
<b>Actif</b>		
À court terme		
Trésorerie	3 184	6 974
Débiteurs	8 012	4 821
Crédits d'impôt remboursables	1 166	1 565
Impôts futurs	831	483
Autres actifs à court terme	2 389	1 527
	<b>15 582</b>	<b>15 370</b>
Immobilisations	4 290	3 535
Écart d'acquisition	64 483	33 836
Actifs incorporels et autres actifs à long terme	53 278	24 336
	<b>137 633</b>	<b>77 077</b>
<b>Passif</b>		
À court terme		
Créditeurs et charges à payer	13 304	4 907
Impôts sur les bénéfices	1 099	2 422
Impôts futurs	27	63
Tranche à court terme de la dette à long terme	2 288	1 066
	<b>16 718</b>	<b>8 458</b>
Produits reportés	17 921	14 429
	<b>34 639</b>	<b>22 887</b>
Produits reportés à long terme	7 119	6 073
Dette à long terme	26 226	5 278
Impôts futurs	3 413	5 815
	<b>71 397</b>	<b>40 053</b>
Engagements et éventualités		
<b>Capitaux propres</b>		
Capital-actions	48 821	27 781
Surplus d'apport	474	474
Bénéfices non répartis	18 019	15 269
Cumul des autres éléments du résultat étendu	(1 078)	(6 500)
	<b>16 941</b>	<b>8 769</b>
	<b>66 236</b>	<b>37 024</b>
	<b>137 633</b>	<b>77 077</b>

## ÉTATS CONSOLIDÉS DES FLUX DE TRÉSORERIE pour les périodes terminées les 30 septembre

<i>en milliers de dollars canadiens</i>	2008	2007	2008	2007
	trimestre (non vérifié)	trimestre (non vérifié)	exercice (non vérifié)	exercice (vérifié)
	\$	\$	\$	\$
<b>Activités d'exploitation</b>				
Bénéfice net	2 404	1 696	7 694	7 505
Ajustements pour :				
Amortissement des immobilisations	451	275	1 628	1 066
Amortissement des actifs incorporels et autres actifs à long terme	2 462	1 351	9 036	5 256
Amortissement des frais de financement reportés	26	54	336	113
Rémunération à base d'actions	-	59	-	59
Perte (gain) à la cession d'immobilisations	(3)	9	15	135
Impôts futurs	(2 281)	(1 970)	(2 581)	(1 970)
	3 059	1 474	16 128	12 164
Variation des éléments hors caisse du fonds de roulement d'exploitation	(156)	(1 074)	93	129
	2 903	400	16 221	12 293
<b>Activités d'investissement</b>				
Acquisitions d'entreprises	(42)	(45)	(39 514)	(9 026)
Acquisition d'immobilisations	(489)	(158)	(1 695)	(728)
Radiation ou produit tiré de la cession d'immobilisations	-	24	-	50
Acquisition d'actifs incorporels et autres actifs à long terme, déduction faite des crédits d'impôt	(1 354)	(660)	(4 071)	(2 075)
	(1 885)	(839)	(45 280)	(11 779)
<b>Activités de financement</b>				
Augmentation de la dette à long terme	1 200	(125)	63 700	15 898
Remboursement de la dette à long terme	(125)	(297)	(57 325)	(8 557)
Rachat d'actions ordinaires	(1 463)	(2)	(3 357)	(4 024)
Frais de financement liés aux facilités de crédit	1	(217)	(358)	(217)
Émission d'actions	(325)	-	22 554	-
Levée d'options d'achat d'actions	25	-	25	-
	(687)	(641)	25 239	3 100
Incidence des variations du taux de change sur la trésorerie libellée en monnaie étrangère	297	316	30	262
(Diminution) augmentation de la trésorerie	628	(764)	(3 790)	3 876
Trésorerie au début	2 556	7 738	6 974	3 098
<b>Trésorerie à la fin</b>	<b>3 184</b>	<b>6 974</b>	<b>3 184</b>	<b>6 974</b>